

# AUTOERLEBNIS

Das automobiler Servicemagazin der Weitkamp-Gruppe | Nr. 24 | Januar 2019

# Weitkamp



**EIN EINGESPIELTES TEAM:** Disponentin Ulrike Geldmeier und Teamleiter Verkauf Stefan Lusmüller.

## Aus Tradition gewachsen.

Erfahren Sie wer unsere Jubiläums-Jubilare sind, werfen Sie einen Blick in den Arbeitsalltag unserer Disponentin Ulrike Geldmeier, lernen Sie unsere Unternehmensleitlinien kennen und entdecken Sie unsere neue Marke Suzuki mit ihrem vielfältigen Fahrzeugportfolio.

# W Kunden im Fokus: Die Baufirma Depenbrock aus Stemwede.

Die Depenbrock Gruppe mit dem Stammsitz in Stemwede ist ein führender deutscher Baudienstleister.

## Die ganze Welt des Bauens.

Der Name Depenbrock steht für die ganze Welt des Bauens. Aus einem Team von über 1200 Mitarbeitern, darunter 250 Ingenieure, bildet Depenbrock spezialisierte Kompetenz-Center, die als Full-Service-Dienstleister ein ganzheitliches Gesamtpaket für wirtschaftliche Bauprojekte bieten.

Zu den Kompetenzen der Depenbrock Gruppe zählen Hoch- und Schlüsselfertigbau, Tief-, Kanal- und Straßenbau, Ingenieur-, Hafen- und Wasserbau, Gebäudemanagement und Partnerschaftsmodelle im öffentlichen und privaten Bereich. Ob schlüsselfertiges Bauen, komplexer Tief- und Straßenbau oder Verwaltung im Backoffice – die Depenbrock Gruppe bietet ihren Mitarbeitern an ihrem Stammsitz in Stemwede und an dreizehn weiteren Standorten in Deutschland und Polen vielfältige Einsatzbereiche. Die Betriebsleistung im Jahre 2017 betrug über 550 Millionen Euro.

Die Kunden erhalten alle Leistungen aus einer Hand – von der frühen Planung, dem Bauantrag bis hin zum Gebäudemanagement deckt Depenbrock die gesamte Wertschöpfungskette des Bauens ab. Im Rahmen von interdisziplinären Planungsleistungen beispielsweise, arbeiten die hauseigene technische Gebäudeausstattung, die Tragwerksplanung und die Bauleitung im Schlüsselfertigbau sehr eng zusammen, sodass Schnittstellenverluste minimiert werden.

## Flexibles Bauen nach Maß.

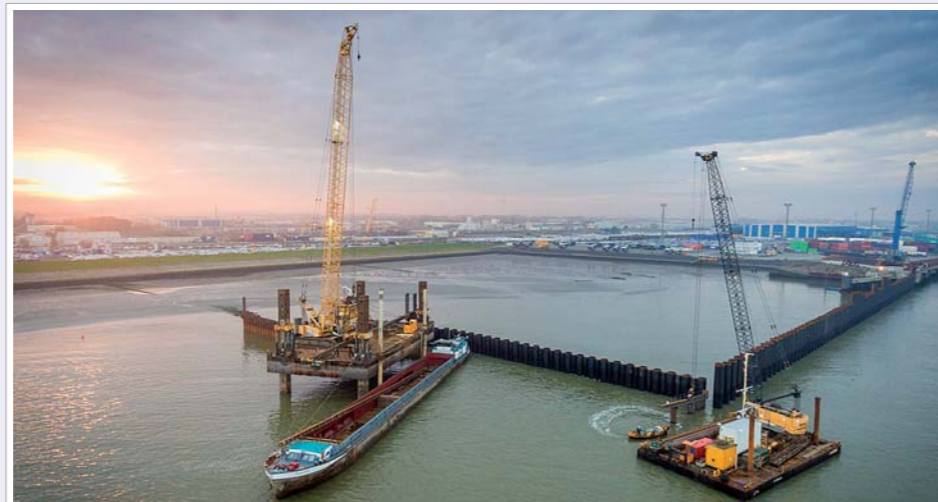
Der hohe Grad an Flexibilität ist ein wesentlicher Grund dafür, dass Depenbrock bei Projekten sehr kurze Bauzeiten erreicht und der Fertigstellungstermin oft sogar noch unterschritten wird. Im Ergebnis erhalten die Kunden eine hochwertige Immobilie, die eins zu eins auf ihre spätere Nutzung zugeschnitten ist.

## Tradition mit Zukunft.

Die Wurzeln des Unternehmens reichen bis in das Jahr 1928, als Karl Depenbrock ein Fuhrunternehmen gründete. Erste Schritte im Baugeerbe unternahm sein Sohn Karl-Heinz Depenbrock mit der Gründung eines Tiefbauunternehmens in den sechziger Jahren. Karl-Heinrich Depenbrock übernahm das Unternehmen 1977

von seinem Vater, erweiterte 1987 die Geschäftstätigkeit um die Bereiche Ingenieur- und Industriebau und baute die Depenbrock Gruppe bis Anfang des neuen Jahrtausends zu einem europaweit agierenden Hoch- und Tiefbauunternehmen aus. In vierter Generation führt heute Jörn Henrik Depenbrock die Geschäfte der Tochtergesellschaft Depenbrock Systembau.

➔ [www.depenbrock.de](http://www.depenbrock.de)



**WASSERBAU:** 2018 Erweiterung des Europakais Liegeplatz 4 in Cuxhaven um eine 250 m lange Kaimauer federführend durch das Depenbrock Tochterunternehmen F + Z Baugesellschaft in Hamburg.

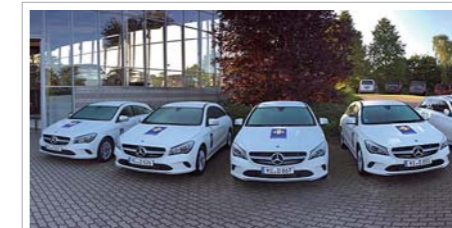
Heute im Interview:  
Gesellschafter und Geschäftsführer der Depenbrock Systembau GmbH & Co. KG  
Jörn Henrik Depenbrock.



Diplom-Wirtschaftsingenieur Jörn Henrik Depenbrock.

Die Depenbrock Gruppe gehört zu den renommiertesten Kunden des Autohauses Weitkamp. Was schätzen Sie besonders an der Geschäftsbeziehung?

Verlässlichkeit, schnelle Hilfe und Qualität sind für uns die wichtigsten Merkmale. Daraus hat sich in den letzten Jahren eine professionelle Geschäftsbeziehung entwickelt. Das Autohaus Weitkamp als Mercedes-Benz Partner ist für mich der flexible und persönliche Ansprechpartner innerhalb eines weltweit operierenden Konzerns. Mercedes-Benz als Premiummarke passt perfekt zu unseren Mitarbeitern, die unseren Kunden ebenso Premiumqualität liefern.



**DAUERBRENNER:** Über 200 Mercedes-Benz CLA Shooting Brake wurden in den Jahren 2017 und 2018 an die Depenbrock Gruppe ausgeliefert.

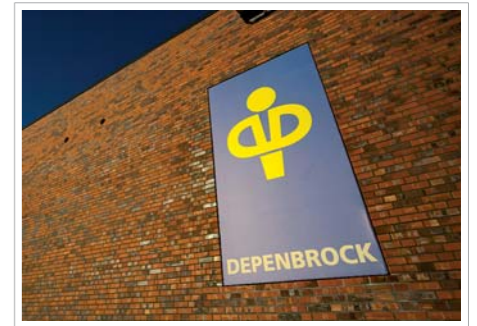
Herr Depenbrock, wie lange ist Ihr Unternehmen schon Kunde des Autohauses Weitkamp und welche Dienstleistungen nehmen Sie in erster Linie in Anspruch?

Solange ich mich erinnern kann, ist Depenbrock bei Weitkamp Kunde. Selbst auf sehr alten Aufnahmen aus unserem Archiv finden wir immer wieder Abbildungen von Mercedes Fahrzeugen. Intensiviert hat sich die Zusammenarbeit noch einmal vor drei bis vier Jahren. Seitdem beliefert Weitkamp uns mit einem ansehnlichen Anteil von Pkw bei den Dienstwagennutzern und auch im gewerblichen Bereich.

Weitkamp ist für uns Full-Service-Partner: von der Auswahl, über die Beschaffung, dem Unterhalt bis zur Rückgabe von allen Mercedes-Benz Kraftfahrzeugen.

Welche speziellen Dienstleistungen des Autohauses Weitkamp sind für Sie als international agierendes Bauunternehmen besonders wichtig?

Bauen ist unsere Leidenschaft, deshalb konzentrieren wir uns auf unser Geschäft. Allerdings umfasst unser Fuhrpark mittlerweile 750 Fahrzeuge. Da brauchen wir einen starken Partner, der uns für alle Problemstellungen flexibel und schnell Lösungen anbietet. Deshalb ist das Dienstleistungsspektrum von Weitkamp sehr breit: mal geht es um den Ein- und Ausbau von GPS-Fahrtenbüchern, mal um die schnelle Sicherstellung der Mobilität unserer Mitarbeiter oder um eine gründliche Fehlersuche bei einem defekten Fahrzeug. Und wenn es dringend ist, dann ist bei Weitkamp



auch weit außerhalb der üblichen Geschäftszeiten jemand erreichbar.

Erlauben Sie noch eine persönliche Frage zum Schluss. Warum fahren Sie persönlich eigentlich keinen Mercedes?

Ich setze darauf, die Zusammenarbeit mit dem Autohaus Weitkamp noch weiter auszubauen.

Herr Depenbrock, vielen Dank, dass Sie sich Zeit für dieses Interview genommen haben.



**UNENTBEHRlich:** Neben den zwei Mercedes-Benz Actros Trucks sind auch noch eine Vielzahl an Transportern der Baureihen Sprinter und Citan aus dem Hause Weitkamp für die Depenbrock Gruppe im Einsatz.

**AUF EXPANSIONSKURS:** Die Depenbrock Gruppe mit ihrem Stammsitz in Stemwede-Arrenkamp.



V.l.n.r.: Jörn Henrik Depenbrock, Jan Christoph Weitkamp und Verkaufsberater Roy Fiedler.



# W Hinter den Kulissen. Heute mit Ulrike Geldmeier - Disponentin in Stemwede-Levern.

In unserer Reihe »Hinter den Kulissen«  
gewähren wir Ihnen einen kleinen Ein-  
blick in den Arbeitsalltag einer Mitar-  
beiterin oder eines Mitarbeiters.

Anhand eines kleinen Tagesprotokolls er-  
fahren Sie, wie der Tagesablauf struktu-  
riert ist und welche Aufgaben zu erledigen sind.

In unserer dritten Folge schauen wir unserer  
Disponentin Ulrike Geldmeier aus Stemwede  
einen Tag lang über die Schulter.

Ulrike Geldmeier ist gelernte Steuerfachgehilfin.  
Nach ihrer Ausbildung begann sie 1987 bei uns  
als kaufmännische Angestellte in verschiedenen  
Bereichen. Mit der Fertigstellung unserer neuen  
Ausstellungshalle 1997 und der damit einherge-  
henden Expansion des Verkaufsgeschäftes  
wechselte Frau Geldmeier vollständig in den  
Verkaufsbereich, in dem sie noch heute als  
Disponentin tätig ist.

HINTER DEN  
KULISSEN



7.30 - 8.15 Uhr

+ Dienstbeginn + Türen und Schränke  
aufschließen + Computer starten +  
Kaffeemaschine startklar machen +  
Tagesablauf mit den Verkaufsberatern  
durchsprechen +



8:10 Uhr: Abstimmung mit Verkaufsberater  
Niels Brzezina.

8.15 - 12.00 Uhr

+ Fahrzeugauslieferungen und  
-zulassungen planen + Zulassungen  
vorbereiten + Kaufverträge, Rechnungen  
und Garantieverträge schreiben + Fahrt  
nach Bad Essen oder Lübbecke zur  
Zulassungsstelle + Fahrzeugakten  
anlegen und bearbeiten + Fahrzeuge im  
System anlegen + E-Mails und  
Eingangspost bearbeiten +



9:02 Uhr: Telefonat mit Autoversicherung,  
um Fragen bei einer Fahrzeugzulassung zu  
klären.



10:27 Uhr: Fahrt nach Bad Essen zur  
dortigen Zulassungsstelle.

12.00 - 12.45 Uhr

+ Mittagspause +

12.45 - 16.15 Uhr

+ Auslieferungen vorbereiten +  
Zulassungen bearbeiten + Fahrzeugak-  
ten anlegen und bearbeiten + Fahrzeuge  
im System anlegen + Kennzeichen im  
Haus verteilen + bearbeitete Unterlagen  
in die Buchhaltung bringen + Ausgangs-  
post zusammenstellen +



13.12 Uhr: Fahrzeugakte nach Bearbeitung  
zurück in die Ablage sortieren.



14.35 Uhr: Nummernschildübergabe an Fahr-  
zeugaufbereiter Sascha Wankelmann.



15:03 Uhr: Schlüssel und Dokumente für  
Auslieferung zusammenstellen.

16.15 - 16.30 Uhr

+ Planungen und Absprachen für den  
folgenden Tag + Arbeitsplatz aufräumen  
+ Computer herunterfahren + Feier-  
abend +



16.23 Uhr: Kurzer Austausch mit Seniorchef  
Horst Weitkamp.



SEIT 1987 AN BORD: Ulrike Geldmeier.

# W Unsere Jubiläums-Jubilare.

Der Erfolg unseres Unternehmens in seiner siebenjährigen Geschichte war und ist immer eng verbunden mit dem Engagement und den Leistungen unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. In unserem Jubiläumsjahr 2018 feierten sechs von ihnen ein rundes Firmenjubiläum und sind somit ein besonderer Teil unserer Unternehmensgeschichte.

**40**  
JAHRE  
Weitkamp

## Friedel Nierhaus Kfz-Mechatroniker Transporter und Lkw

Friedel Nierhaus ist mit 40 Jahren Firmenzugehörigkeit einer der dienstältesten Weitkamp-Mitarbeiter, Notdienstspezialist sowie ausgewiesener Mechanik- und Elektrik-Allrounder in der Nutzfahrzeugwerkstatt.

**30**  
JAHRE  
Weitkamp

## Sascha Wankelmann Kfz-Mechatroniker Pkw Technische Fahrzeugbewertung

Vor 30 Jahren begann Sascha Wankelmann seine berufliche Laufbahn in unserem Unternehmen als Auszubildender zum Kfz-Mechaniker. Nach Ableistung seines Grundwehrdienstes kehrte er 1992 als Geselle in die Pkw-Werkstatt zurück, wo er noch heute als Kfz-Mechatroniker tätig ist. Zusätzlich ist er heute in unserem Hause der Fachmann für die technische Bewertung von Fahrzeugen.

**20**  
JAHRE  
Weitkamp

## Roy Fiedler Verkaufsberater Pkw

Roy Fiedler startete seine berufliche Karriere bei uns als Auszubildender zum Kfz-Mechatroniker und anschließend als Geselle in der Pkw-Werkstatt. 2012 schloss er eine Weiterbildung zum geprüften Mercedes-Benz Automobilverkäufer erfolgreich ab und wechselte in den Verkauf. Heute ist er unter anderem für die Betreuung von Großkunden wie z. B. die Depenbrock Gruppe zuständig.

# W Friedel Nierhaus - 40 Jahre Weitkamp.



Friedel Nierhaus bei seiner Einstellung 1978 und heute 40 Jahre später.

Am 10. Juli 1978 begann Friedel Nierhaus seine berufliche Laufbahn als Kfz-Mechaniker im Autohaus Weitkamp. In einem Gespräch lassen Friedel Nierhaus und Geschäftsführer Jan Christoph Weitkamp die 40 Jahre Revue passieren.

Herr Nierhaus, wie hat sich Ihre Arbeit in den vergangenen 40 Jahren verändert?

Gerade in den letzten fünf bis zehn Jahren sind viele mechanische Bauteile verschwunden und wurden durch elektronische Komponenten und Steuergeräte ersetzt. Das hatte natürlich zur Folge, dass immer weniger der klassische Mechaniker, sowie ich ihn damals kennengelernt habe, gefragt ist, sondern immer mehr elektronische Kenntnisse und Fähigkeiten.

Heute ist außerdem eine viel höhere Flexibilität von der Werkstatt-Crew gefragt, oft warten oder reparieren wir Fahrzeuge abends oder am Wochenende, da unsere gewerblichen Kunden auf ihre Fahrzeuge dringend angewiesen sind. Aber auch wenn es heute manchmal ein wenig stressiger ist, mir macht die Arbeit mit meinen tollen Kollegen auch nach all den Jahren immer noch richtig Spaß.

Herr Nierhaus, Herr Weitkamp, danke für das kurze Interview.

**NIE AUSGERLERNT:** Im Laufe seiner vierzigjährigen Tätigkeit hat Friedel Nierhaus an die 80 Lehrgänge und Schulungen besucht, um mit dem technischen Fortschritt der Automobilindustrie Schritt halten zu können. Unten: Lehrgangspass von Friedel Nierhaus mit einer Schulungsbestätigung zum Grundlehrgang Nfz-Bremsen aus dem Jahre 1982.

Herr Nierhaus, wie sind Sie damals zum Autohaus Weitkamp gekommen?

Nachdem ich meine Ausbildung zum Kfz-Mechatroniker bei der Firma Beinecke in Osnabrück erfolgreich abgeschlossen hatte und auch meinen Grundwehrdienst bei der Bundeswehr hinter mich gebracht hatte, sprach mich Horst Weitkamp an. Der kannte mich über einen Kunden und bot mir an, in Lavern als Kfz-Mechaniker für den Nutzfahrzeugbereich anzufangen. Ich hätte auch bei Beinecke anfangen können, aber ich hatte Lust, etwas Neues zu beginnen und die kürzere Fahrzeit von Wimmer nach Lavern war auch ein gutes Argument. So musste ich nicht lange überlegen und fing bei Weitkamp an.

Herr Weitkamp, was hat Herr Nierhaus in all der Zeit in Ihrem Unternehmen besonders ausgezeichnet?

Hier fallen mir insbesondere seine Freundlichkeit und seine ruhige und besonnene Art ein. Und Friedel ist - solange ich mich erinnern kann - unser Notdienst-Spezialist und das hat auch seinen guten Grund. Friedel ist absolut flexibel und ein Allroundtalent sowohl was die Mechanik als auch die Elektrik anbetrifft und so prädestiniert für diese Tätigkeit, die viel Improvisationsvermögen verlangt. Außerdem ist Friedel ein toller Ansprechpartner für unsere Azubis, denen er immer mit Rat und Tat zur Seite steht und sie mit wertvollen Tipps versorgt.

**25**  
JAHRE  
Weitkamp

## Lore Kettler Serviceassistentin Pkw

Die gelernte Industriekauffrau Lore Kettler gehört zu Weitkamp wie der Stern zu Mercedes und ist seit 1993 der ruhende Pol in der Pkw-Serviceannahme. Seit 2008 ist Lore Kettler zertifizierte Mercedes-Benz Serviceassistentin.

**10**  
JAHRE  
Weitkamp

## Silke Schröder Verkaufsberaterin Suzuki und smart

Nach abgeschlossener Hochschulreife begann Silke Schröder bei uns eine Ausbildung zur Automobilkauffrau in Lavern. Nach erfolgreichem Abschluss ihrer Ausbildung wechselte sie 2011 als Junior-Verkäuferin zu smart nach Lübbecke. Nach bestandener Prüfung zur zertifizierten smart Automobilverkäuferin übernahm sie 2014 das smart Neuwagengeschäft und seit 2018 zusätzlich auch den Verkauf von Suzuki Neuwagen.

**10**  
JAHRE  
Weitkamp

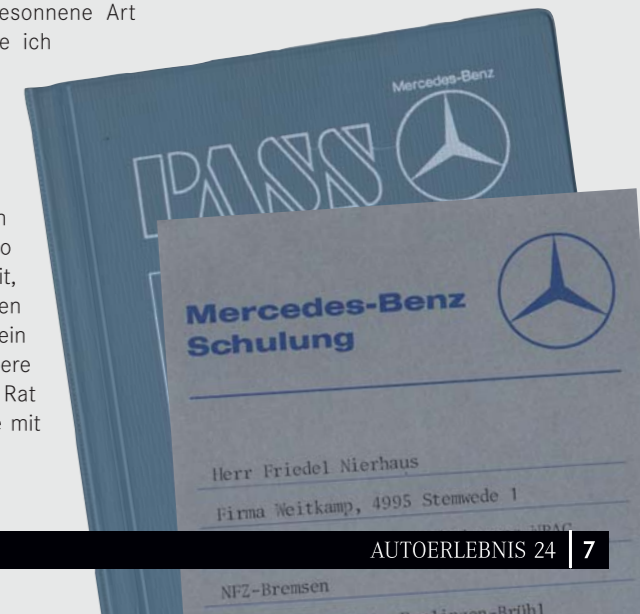
## Ursel Hüsemann Leiterin Finanzwesen in Stewede-Lavern

Ursel Hüsemann verstärkt seit 2008 als kaufmännische Angestellte unser Buchhaltungsteam. Ursel Hüsemann ist gelernte Bürokauffrau und hat Aufbaulehrgänge zur geprüften Bilanzbuchhalterin und Steuerfachwirtin erfolgreich abgeschlossen. Heute leitet sie zusammen mit Sabine Schrader das Finanzwesen in unserem Betrieb in Lavern. Zusätzlich ist sie unsere Ausbildungsverantwortliche für die kaufmännischen Berufe.

**70**  
JAHRE  
1948-2018  
Weitkamp



**ERFOLGSGARANTEN:** Die Jubilare Sascha Wankelmann, Roy Fiedler, Friedel Nierhaus (hinten v.l.n.r.), Silke Schröder (vorne Mitte), Lore Kettler (vorne rechts) mit Geschäftsführer Jan Christoph Weitkamp (vorne links). Es fehlt Ursel Hüsemann.



# W Junge Sterne Transporter.

## Ein Stern. Fünf Modelle. Neun starke Argumente.

Die Transporter von Mercedes-Benz stehen seit mehr als 30 Jahren für Wirtschaftlichkeit, hohe Zuverlässigkeit und eine unübertroffene Vielseitigkeit.

Die Junge Sterne Transporter sind die besten Gebrauchten von Mercedes-Benz und überzeugen auch als Junger Stern mit den unverwechselbaren Genen eines Mercedes-Benz Transporters.

Als langjähriger Transporter-Spezialist und Junge Sterne Transporter Partner der ersten Stunde verfügen wir über die Erfahrung und die große Auswahl an Fahrzeugen, genau für Ihren Einsatzzweck den richtigen Transporter ermitteln und anbieten zu können.

Alle Modellreihen auch als Junge Sterne Transporter erhältlich.

Wir bieten Ihnen alle Mercedes-Benz Transporter Modelle auch als Junge Sterne Transporter an, neben den Klassikern Sprinter und Vito, die neue V-Klasse auch den kompakten Citan sowie die X-Klasse, den ersten Pickup aus dem Hause Mercedes-Benz.

Überzeugende Argumente.

Jeder Junge Stern wird von uns gründlich geprüft und überzeugt durch einwandfreie Qualität sowie umfangreiche Leistungsversprechen wie zum Beispiel die 24-monatige Fahrzeuggarantie oder das 10-tägige Umtauschrecht.

Großer Hofbestand.

Wir verfügen über einen der größten Hofbestände der Region mit ständig circa 40 Transportern vor Ort. Sollte trotzdem einmal der richtige Transporter nicht vorrätig sein, haben wir die Möglichkeit aus einem großen Online-Pool das passende Fahrzeug für Ihren Bedarf zu suchen.

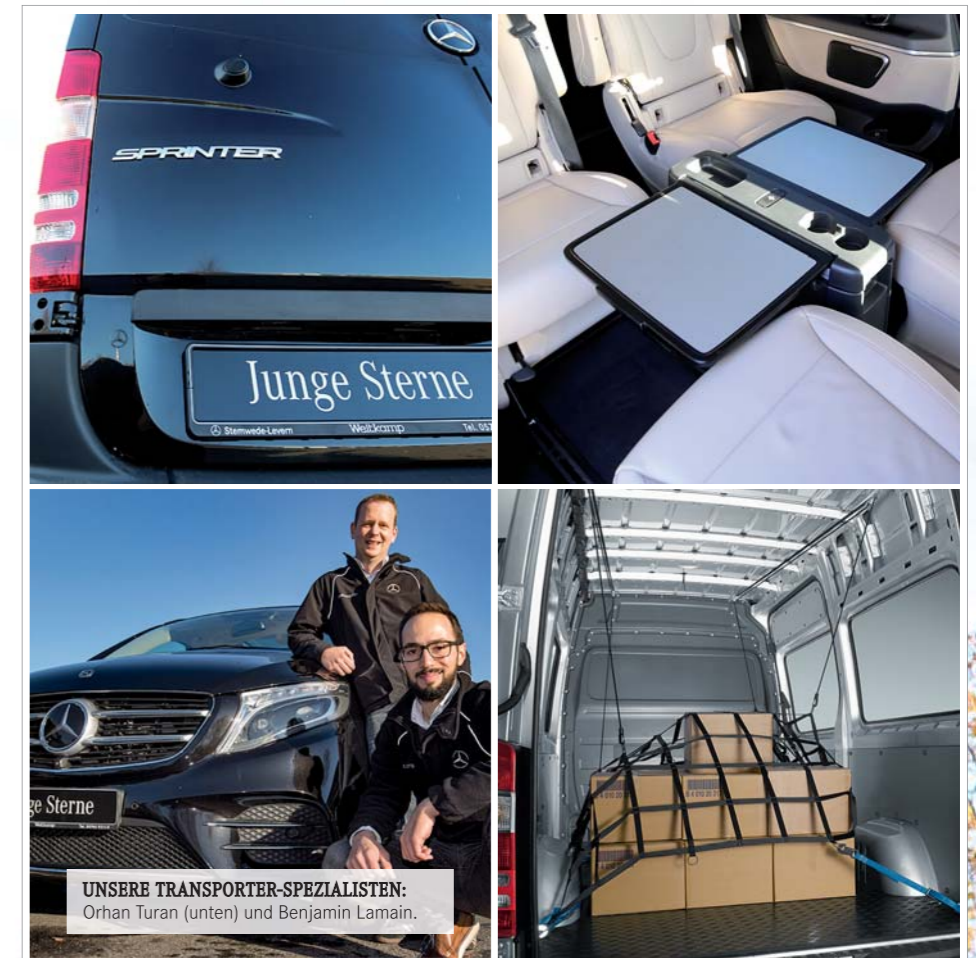
Kompetenz-Center für V-Klasse Junge Sterne.

Ein besonderes Augenmerk legen wir auf den Verkauf des Allround-Van von Mercedes-Benz, der V-Klasse. Als V-Klasse Junge Sterne Kompetenz-Center verfügen wir meistens über einen Bestand von mehr als 20 Fahrzeugen.

- 1** **24 Monate Fahrzeuggarantie<sup>1</sup>**  
Die Fahrzeuggarantie ist genauso lange gültig wie bei einem neuen Mercedes-Benz Transporter.
- 2** **12 Monate Mobilitätsgarantie<sup>1</sup>**  
Schnelle und kompetente Hilfe durch einen 24h Service und Bereitstellung eines Ersatzfahrzeugs.
- 3** **10 Tage Umtauschrecht<sup>1</sup>**  
Wir sind absolut sicher, dass unsere Jungen Sterne Transporter Sie zufriedenstellen.
- 4** **6 Monate Wartungsfreiheit<sup>1</sup>**  
Dass zum Verkaufszeitpunkt vorgeschriebene Serviceintervall wird frühestens nach 6 Monaten oder 7.500 km fällig.
- 5** **HU-Siegel jünger als 3 Monate**  
Das HU-Siegel des Fahrzeugs ist maximal 3 Monate alt.

- 6** **Garantierte Kilometeraufleistung**  
Anhand der Fahrzeughistorie ist die im Tachometer angezeigte Laufleistung auf Plausibilität geprüft.
- 7** **Attraktive Finanzierungs- und Leasingangebote**
- 8** **Probefahrt meistens innerhalb von 24 Stunden möglich**
- 9** **Fahrzeug-Inzahlungnahme möglich**

<sup>1</sup> Die genauen Bedingungen erfahren Sie bei uns oder online unter [weitkamp.de/JST](http://weitkamp.de/JST).



**UNSERE TRANSPORTER-SPEZIALISTEN:**  
Orhan Turan (unten) und Benjamin Lamain.

### Der Sprinter.

Die Legende unter den Transportern: So vielseitig wie seine Aufgaben.

### Die X-Klasse.

Überzeugt im schwierigen Gelände und als urbaner Lifestyle-Pickup.

### Die V-Klasse.

Kombiniert stilvoll Familie, Business und Abenteuer.

### Der Vito.

Macht was er soll: Großer Laderaum und drei Fahrzeuglängen für maximale Variabilität.

### Der Citan.

Held der Arbeit: Vielseitig als Tourer, Mixto oder Kastenwagen.



## ■ Für alles was kommt. Die neue B-Klasse.

Entdecken Sie ein Auto, das man nicht erklären muss, da es für sich spricht. Für Eleganz und Sportlichkeit. Für Komfort und Sicherheit. Mit einem einzigartigen Innenraumkonzept und einem revolutionären Bediensystem.

### Sportlich und dynamisch wie nie.

Ob betont sportlich, besonders elegant oder dynamisch modern: Beim Exterieur der neuen B-Klasse geben Sie die Richtung vor. Wählen Sie zwischen den Ausstattungslinien Style, Progressive und AMG Line. So machen Sie die neue B-Klasse zu Ihrer B-Klasse.

### Stilvoller Innenraum.

Die neue B-Klasse empfängt Sie mit einem für ihre Klasse einzigartigen Innenraum-Ambiente. Dafür sorgt das hochwertige „Wrap-around“-Design. Die Übergänge zwischen Instrumententafel, der Mittelkonsole und den Türverkleidungen sind fließend gestaltet. Das Widescreen Cockpit mit Sprachbediensystem LINGUATRONIC ist mit einer natürlichen, intuitiven Spracherkennung ausgestattet.

### Erstaunlich variabel.

Für ein sportliches Setup reicht ein Tastendruck auf den Dynamic Select Schalter. Für mehr Traktion schaltet sich automatisch der optionale Allradantrieb 4MATIC hinzu, während sich zwei Zylinder wiederum automatisch abschalten

können, um Kraftstoff zu sparen. So bietet Ihnen die neue B-Klasse nicht nur ein begeisterndes Fahrerlebnis, sondern immer das für Sie und in Ihrer Fahrsituation bestmögliche.

### Intelligente Assistenzsysteme.

Die neue B-Klasse ist mit intelligenten Assistenzsystemen und Funktionen ausgestattet, z. B. einem hochmodernen Fahrerassistenz-Paket und einem aktiven Brems-Assistenten, die Sie während der Fahrt jetzt noch besser unterstützen und entlasten. Diese können beispielsweise Gefahren automatisch erkennen, im Notfall davor warnen oder sogar korrigierend eingreifen.

### Jetzt informieren.

Die neue B-Klasse kann ab sofort bestellt werden, die Markteinführung ist für Februar 2019 geplant. Für weitere Informationen und Angebote zur neuen B-Klasse stehen Ihnen unsere Verkaufsberater unter der Tel. 05745 9211-28 gerne zur Verfügung.

B-Klasse: Kraftstoffverbrauch kombiniert 5,4-3,9 l/100 km, CO<sub>2</sub>-Emissionen kombiniert 124-102 g/km. Es handelt sich um die „NEFZ-CO<sub>2</sub>-Werte“ i.S.v. Art. 2 Nr. 1 Durchführungsverordnung (EU) 2017/1153.



## ■ All kinds of strength. Der neue GLE.

Seine Größe ist nicht das, was Sie sehen. Sie ist das, was Sie spüren, hören und erleben werden: Der neue GLE versteht Ihre natürliche Sprache und erlernt Ihre Gewohnheiten.

### Dynamic Design.

Ein unverwechselbares Designmerkmal des neuen GLE sind die muskulösen Formen zwischen der C-Säule und den Heckleuchten. Ihre Klarheit und Dynamik sind typisch für das moderne Mercedes-Benz Design. Eleganter und dynamischer kann man Kraft gestalterisch kaum ausdrücken. Sich im richtigen Moment zurücknehmen und im nächsten sofort präsent sein – das ist die Kunst des GLE Designs.

### Optimiertes Raumkonzept.

Erleben Sie noch mehr Komfort im Fond durch einen verlängerten Radstand. Sie nutzen ein deutlich vergrößertes Ladevolumen und optional die Möglichkeit, im Handumdrehen mit einer dritten Sitzreihe Platz für bis zu sieben Insassen zu schaffen. Schon auf den ersten Blick ein beeindruckendes Designstück: das edle Widescreen Cockpit mit zwei 12 Zoll großen Displays. Und es wird immer besser, je tiefer Sie eintauchen: Wählen Sie zwischen verschiedenen Anzeigestilen und lassen Sie sich auf Wunsch mit MBUX navigieren.

### Fahrwerk auf völlig neuem Niveau.

Der neue GLE bewegt sich seit je souverän auf jedem Terrain. Doch mit dem neuen E-ACTIVE BODY CONTROL Fahrwerk erreicht der Komfort ein völlig neues Niveau. Mit diesem neuen Fahrwerk bündelt Mercedes-Benz seine innovativsten, intelligentesten Fahrwerkstechnologien zu einem faszinierenden Fahrerlebnis. Im Fahrprogramm „Curve“ kann sich das Fahrzeug aktiv in die Kurve neigen. Im Fahrprogramm „Komfort“ werden die Karosseriebewegungen beim Überfahren von Bodenwellen deutlich reduziert. Zusätzlich stehen die Fahrprogramme „Sport“ und „Offroad“ zur Wahl.

### Jetzt informieren.

Der neue GLE kann ab sofort bestellt werden, die Markteinführung ist für März 2019 geplant. Für weitere Informationen und Angebote zum neuen GLE stehen Ihnen unsere Verkaufsberater unter der Tel. 05745 9211-28 gerne zur Verfügung.

GLE-Klasse: Kraftstoffverbrauch kombiniert 8,3-6,1 l/100 km, CO<sub>2</sub>-Emissionen kombiniert 190-161 g/km. Es handelt sich um die „NEFZ-CO<sub>2</sub>-Werte“ i.S.v. Art. 2 Nr. 1 Durchführungsverordnung (EU) 2017/1153.



Texte und Bilder: Daimler AG.



Firmengebäude um 1954.

## ■ Aus Tradition gewachsen.

In unserer siebzigjährigen Geschichte sind es immer dieselben Grundsätze und Richtlinien, die unser unternehmerisches Handeln geprägt haben und auch weiter prägen werden. Diese aus unserer langen Firmengeschichte gewachsenen Werte haben wir nun in vier Unternehmensleitlinien zusammengefasst, die uns Verpflichtung sind und an denen wir uns messen lassen.

### Unsere Unternehmensleitlinien

„Diese Leitlinien sind uns Verpflichtung und prägen unser unternehmerisches Handeln.“

- 1 Wir sind ein inhabergeführtes Unternehmen und seit 1948 unserer Region und ihren Menschen verbunden.
- 2 Der beste persönliche Service für unsere Kundinnen und Kunden ist für uns Verpflichtung und Antrieb zugleich.
- 3 Ausgezeichnete Fachkompetenz in allen Bereichen, fortschrittliches Denken und die Bewahrung traditioneller Werte prägen unser Handeln.
- 4 Die Ausbildung junger Menschen und bestens qualifizierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind Basis unserer Unternehmensphilosophie.



Drei Generationen Autohaus Weickamp: Geschäftsführer Jan Christoph Weickamp, Seniorchef Horst Weickamp und Unternehmensgründer Friedrich Weickamp (1908-1996, im Bild rechts).

## Neue Ära in Lübbecke angebrochen.

Ab September 2018 ist in Lübbecke eine neue Ära angebrochen. Das smart Center in Lübbecke ist zum Suzuki und smart Center geworden. Wir sind damit der erste autorisierte Suzuki Automobil Partner im Mühlenkreis.

Die Suzuki Motor Corporation mit Sitz im japanischen Hamamatsu ist der international führende Anbieter im Minicar-Segment, weltweit achtgrößter Fahrzeughersteller und beschäftigt über 50.000 Mitarbeiter. In Deutschland wurden im Jahr 2017 38.165 Fahrzeuge zugelassen.



Way of Life!

Mit seinem „Way of Life!“ steht Suzuki weltweit für die Markenattribute Begeisterung, Bodenständigkeit, Wertigkeit, Sportlichkeit und Teamgeist. Ob XL-Kleinwagen, City-SUV oder Geländewagen – Suzuki bietet eine breite Fahrzeugpalette, die vielen individuellen Ansprüchen gerecht wird.

### Seit 30 Jahren Allrad-Spezialist.

Mit 30 Jahren Erfahrung im Gelände überzeugt Suzuki vor allem durch seine Allradkompetenz. Die Suzuki Modelle mit ALLGRIP Allradantrieb bieten Sicherheit, perfektes Handling und Fahrkomfort – für maximalen Fahrspaß und das zu einem erstaunlich günstigen Preis.



Zur Zeit sind fünf Modelle mit dem ALLGRIP Allradantrieb erhältlich: S-Cross SX4, Jimny, Ignis, Swift und Vitara.

## Suzuki SX4 S-Cross Kräftig Platz für den Alltag.



Der markige Crossover bietet nicht nur ein schickes Design, sondern die neue Motorengeneration vereint Leistung mit hoher Effizienz. Sein SUV-Design wirkt muskulös. Charakteristisches Merkmal ist dabei die markante Frontpartie mit der klaren Linienführung. Der Suzuki SX4 S-Cross ist nicht nur attraktiv und dynamisch – er ist zudem äußerst praktisch veranlagt und für alle Alltagssituationen geeignet.

Kraftstoffverbrauch SX4 S-Cross: kombinierter Testzyklus 6,2-5,3 l/100 km; CO<sub>2</sub>-Ausstoß: kombinierter Testzyklus 141-120 g/km (VO EG 715/2007).

## Suzuki Jimny Kennt keine Grenzen.



Kompakte Maße und kompromisslos geländetauglich – der neue Suzuki Jimny wurde dafür gebaut, jedes Ziel zu erreichen. Denn mit seinem ALLGRIP PRO Allradantrieb steht Ihrer Freiheit nichts mehr im Wege. Erleben Sie mit der unverwechselbaren Off-Road Legende von Suzuki ein zuverlässiges und robustes Fahrzeug, das sich nie zu schade ist, auch schmutzige Arbeit zu übernehmen.

Kraftstoffverbrauch Jimny: kombinierter Testzyklus 7,5-6,8 l/100 km; CO<sub>2</sub>-Ausstoß: kombinierter Testzyklus 170-154 g/km (VO EG 715/2007).

## Suzuki Baleno Raum für Innovationen.



Der erstaunlich innovative 5-Türer zeigt seine wahre Größe als kompaktes Fließheckmodell durch sein überragendes Raumkonzept. Der Suzuki Baleno bietet sowohl im Front als auch für die Passagiere auf der Rückbank eine überdurchschnittliche Beinfreiheit. Ebenso begeistern sein neues Designkonzept „Liquid Flow“ und die kraftvollen Motoren.

Kraftstoffverbrauch Baleno: kombinierter Testzyklus 5,5-4,3 l/100 km; CO<sub>2</sub>-Ausstoß: kombinierter Testzyklus 124-99 g/km (VO EG 715/2007).

optional mit  
**ALLGRIP  
SELECT**

**S-CROSS**  
SX4  
Ab 20.040 €<sup>4</sup>

mit  
**ALLGRIP  
PRO**

Der neue  
**JIMNY**  
Ab 17.915 €<sup>4</sup>

**CELERIO**  
Ab 9.690 €<sup>4</sup>

**BALENO**  
Ab 13.790 €<sup>4</sup>

**6 Jahre**  
unbeschwerter Fahrspaß

✓ **3 Jahre Neuwagen Garantie<sup>1</sup>**  
**+3 Jahre Neuwagen Anschlussgarantie<sup>2</sup> kostenlos<sup>3</sup>**

1-4] Siehe Seite 15.

## Suzuki Celerio Der kleine Raumriese.



Unsere Welt verändert sich – und mit ihr unsere Anforderungen an ein Auto. Kompakt und wendig soll es sein und dabei viel Größe zeigen, wenn es um den Innenraum geht. Der neue Suzuki Celerio bringt dieses Kunststück fertig: Bei geringen Außenmaßen überrascht er innen mit einem großzügigen Raumangebot für Passagiere und Gepäck: Auch mit seinem sparsamen Verbrauch präsentiert sich der XL-Kleinwagen auf der Höhe der Zeit.

Kraftstoffverbrauch Celerio: kombinierter Testzyklus 4,3-3,6 l/100 km; CO<sub>2</sub>-Ausstoß: kombinierter Testzyklus 99-84 g/km (VO EG 715/2007).

## Suzuki Ignis Das einzigartige Micro-SUV.



Eine Fahrt im Suzuki Ignis werden Sie nicht vergessen. Denn so ein Designkonzept hat es im Automobilbau noch nicht gegeben: Der Suzuki Ignis verbindet das Beste aus Kleinwagen und SUV. Heraus kommt ein Fahrzeug mit ultrakompakten Abmessungen – das mit seinem markanten Design und seinem optionalen ALLGRIP AUTO Allradantrieb alles hat, was ein echtes SUV ausmacht.

Kraftstoffverbrauch Ignis: kombinierter Testzyklus 5,2-4,3 l/100 km; CO<sub>2</sub>-Ausstoß: kombinierter Testzyklus 118-98 g/km (VO EG 715/2007).

**SWIFT**  
*Sport*  
Ab 21.400 €<sup>4</sup>

optional mit  
**ALLGRIP**  
AUTO

optional mit  
**ALLGRIP**  
SELECT



**IGNIS**  
Ab 12.740 €<sup>4</sup>

**SWIFT**  
Ab 13.790 €<sup>4</sup>

optional mit  
**ALLGRIP**  
AUTO

**VITARA**  
Ab 18.650 €<sup>4</sup>

## Suzuki Swift Suzuki Swift Sport Muskulöser Stadtfliker.



Mit dem Suzuki Swift haben Sie Fahrspaß ohne Ende. Lassen Sie sich von seinem aufregenden Design begeistern und genießen Sie sein Temperament und seine Wendigkeit. Oder erleben Sie mit dem Suzuki Swift Sport das einzigartige Spitzenmodell der Swift Reihe. Sobald Sie einsteigen und losfahren, werden Sie fühlen, was ihn so besonders macht.

Suzuki Swift: Kraftstoffverbrauch kombinierter Testzyklus 5,3-4,3 l/100 km; CO<sub>2</sub>-Ausstoß: kombinierter Testzyklus 121-98 g/km (VO EG 715/2007).

Suzuki Swift Sport: Kraftstoffverbrauch innerorts 6,8 l/100 km, außerorts 4,8 l/100 km, kombinierter Testzyklus 5,6 l/100 km; CO<sub>2</sub>-Ausstoß: kombinierter Testzyklus 125 g/km (VO EG 715/2007).

## Suzuki Vitara Das elegante Design-SUV.



Gutes Design ist dynamisch und entwickelt sich immer weiter – genauso wie der neue Suzuki Vitara. Daher haben wir unser markantes Lifestyle-SUV behutsam aber dennoch entschieden weiterentwickelt: Besonders auffällig sind der ausdrucksstarke Kühlergrill und die Heckleuchten mit LED-Technik, die dem neuen Suzuki Vitara eine lässige Eleganz verleihen.

Kraftstoffverbrauch Vitara: kombinierter Testzyklus 6,3-5,3 l/100 km; CO<sub>2</sub>-Ausstoß: kombinierter Testzyklus 143-121 g/km (VO EG 715/2007).

## Suzuki, der erste.



Jens Wiedermann bei der Fahrzeugübergabe mit Suzuki Verkaufsberaterin Silke Schröder.

Im Oktober letzten Jahres war es soweit, der erste Suzuki aus dem Hause Weitkamp fand einen neuen Besitzer. Grund genug für uns, mit unserem ersten Suzuki Käufer Jens Wiedermann aus Espelkamp ein kleines Interview zu führen.

### Herr Wiedermann, was hat Sie bewogen, erstmalig einen Suzuki zu kaufen?

Vorausschickend möchte ich sagen, dass ich das Grunddesign des Swift schon immer mochte. Leider war es hier im nahen Umkreis bis Ende letzten Jahres nicht möglich, sich den Swift mal genauer anzusehen. Durch die Partnerschaft des Autohauses Weitkamp mit Suzuki hatte ich nun die Möglichkeit, mir die Modelle von Suzuki intensiver anzuschauen und auch ausgiebig meinen Favoriten, den Swift Sport Probe zu fahren. Die Top-Ausstattung und die hervorragenden Fahreigenschaften überzeugten mich davon, dass es der Suzuki Swift Sport sein soll. Die angebotene sechsjährige Garantie war ein zusätzlicher Kaufgrund.

### Sie haben sich für einen Suzuki Swift Sport entschieden. Warum?

Ich war auf der Suche nach einem kleinen, sportlichen Kurvenräuber. Angebote von verschiedenen Herstellern gab es reichlich. Aber die überzeugendsten Argumente hatte der Swift Sport: geringes Gewicht, Motorleistung satt, auch das schon im unteren Drehzahlbereich, bissige und standfeste Bremsen, gepaart mit einem sehr guten Fahrwerk. Dazu kam die umfangreiche Außen- und Innenausstattung. Da musste ich nicht lange überlegen.

### Sie fahren Ihren Suzuki jetzt seit ein paar Wochen. Wie sind Ihre Eindrücke?

Ich bin nach wie vor sehr zufrieden. Es macht jeden Tag Spaß, in meinen Swift einzusteigen und loszubrausen. Die 6-Gang Schaltung ist ein Sahnestück, leicht und knackig. Die Soundanlage klingt hervorragend und die Bedienung der einzelnen Elemente geht immer flüssiger von der Hand. Zudem ist der Spritverbrauch, gemessen an den Fahrleistungen, sehr sparsam.

### Herr Wiedermann, danke für das kurze Interview und weiterhin viel Spaß mit Ihrem Suzuki.

➔ [www.weitkamp.de/suzuki](http://www.weitkamp.de/suzuki)

1] Sie umfasst zahlreiche Garantieleistungen (gemäß den Suzuki Garantiebestimmungen) innerhalb der ersten 3 Jahre ab Zulassung oder bis zu einer Laufleistung von 100.000 km, sowie einen umfassenden Mobilitätsservice. 2] Mit der Neuwagen-Anschlussgarantie profitieren Sie in den drei Folgejahren bzw. bis zu 150.000 km weiterhin vom anspruchsvollen Leistungsspektrum im Rahmen der Neuwagen-Anschlussgarantie-Bestimmungen. Wir informieren Sie gerne persönlich über Garantiebedingungen sowie weitere Einzelheiten. Ein Service der Real Garant Versicherungs AG, Strohgäustraße 5, 73765 Neuhausen. 3] Beim Kauf eines Suzuki-Neuwagens bis zum 30.03.2019. 4] Zzgl. 699 € Transportkosten. Alle Angaben ohne Gewähr.



## Im Porträt.

Heute mit Kristian Denk.



Position:  
Kfz-Mechatroniker mit dem Schwerpunkt  
Elektrik in Stewede-Levern.

24 Jahre. Ledig. Im Betrieb seit 2017.

Wohnort:  
Bad Essen.

Ich bin Fan vom ...  
VfL Osnabrück.

Meine Freizeit verbringe ich am liebsten ...  
mit meinen Freunden, meinen Fahrzeugen  
und beim Mountainbike fahren.

Ich würde gern einmal Abendessen gehen  
mit ... Emma Watson.

Mein Traumauto ist ein ...  
Mercedes-Benz SL 63 AMG Black Series.

Meine Lieblingsfilme sind ...  
Wir sind die Millers, The Dark Knight.

Mein Lieblingschauspieler ist ...  
Heath Ledger.

Auf eine einsame Insel nehme ich mit ...  
ein Flugzeug, einen Piloten und Kerosin.

## Impressum.

Herausgeber (V.i.s.d.P):  
Autohaus Weitkamp GmbH & Co. KG  
Schröttinghauser Str. 23-24  
32351 Stewede-Levern  
Tel. 05745 9211-0 · Fax 05745 9211-20  
service@weitkamp.de

Preise, soweit nicht anders angegeben  
inkl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer.

Druckfehler, Irrtümer und Änderungen  
vorbehalten. Alle Angaben ohne Gewähr.

Nachdruck - auch auszugsweise - nur mit schriftlicher  
Genehmigung.

www.marketinghaltig.de

## Weitkamp-Splitter.

Fünf neue Azubis begannen 2018 ihre  
Ausbildung im Autohaus Weitkamp.

Auch 2018 begannen fünf neue Auszubildende  
ihre Ausbildung im Autohaus Weitkamp in  
Stewede-Levern. Jonny Simon Broschinski und  
Abdulrahim Alakara werden zu Kfz-Mechatronikern  
Nutzfahrzeugtechnik ausgebildet, Celine  
Sonntag zur Kfz-Mechatronikerin Pkw-Technik,  
Max Mund und Niklas Winkelmann zu Kfz-Mechatronikern  
Pkw-Technik.

Zur Zeit beschäftigt das Autohaus Weitkamp  
insgesamt 15 Auszubildende. Die Ausbildung  
hat im Autohaus Weitkamp eine lange Tradition.  
„Wir bieten seit jeher jungen Menschen unserer  
Region eine berufliche Perspektive, auch über  
die Ausbildungszeit hinaus“, so Geschäftsführer  
Jan Weitkamp.



**NACHWUCHS 2018:** Jonny Simon Broschinski (2.v.l.),  
Celine Sonntag (3.v.l.), Abdulrahim Alakara (sitzend vor-  
ne), Max Mund (3.v.r.) und Niklas Winkelmann (rechts)  
mit dem Ausbildungsverantwortlichen Jochen Hegerfeld  
(links) und Geschäftsführer Jan Weitkamp (2.v.r.).

## Service-Award 2018: Autohaus Weitkamp wieder unter den Top 10.

Wie auch 2015 konnten wir uns auch 2018 mit  
unserem Mercedes-Benz Service wieder einen  
Platz unter den besten zehn Pkw-Servicebetrie-  
ben in Deutschland sichern.

Der auch als der Oscar von Deutschlands  
Autowerkstätten bezeichnete Award wurde letz-



tes Jahr bereits zum 23. Mal von der renom-  
mierten Fachzeitschrift »kfz-betrieb« vergeben.  
Der Service-Award ist ein deutschlandweit aus-  
geschriebener, markenübergreifender Wettbe-  
werb für die Serviceabteilungen von markenge-  
bundenen Autohäusern.



**GBEHT:** Geschäftsführer Jan Weitkamp mit Mercedes  
me Spezialist Dennis Strohmeier.

Die Top-Ten-Betriebe haben sich mit einem  
umfangreichen Fragebogen beworben und mit  
ihren Antworten bewiesen, dass sie ihr Service-  
geschäft auf dem höchsten Niveau betreiben.  
Anschließend bewertete eine Jury die Service-  
und Produktangebote der Autohäuser, die Pro-  
zesse, das Marketing, die Kundenbetreuung so-  
wie die Unternehmens- und Mitarbeiterführung.

Schwerpunkt unserer Bewerbung war die Um-  
setzung und Implementierung der sogenannten  
Service Calls der Kundenfahrzeuge über den  
Konnektivitätsdienst »Mercedes me«, bei dem  
die Fahrzeuge wichtige Daten wie zum Beispiel  
den nächsten Inspektionstermin oder den  
bevorstehenden Wechsel von Verschleißteilen  
digital und selbständig an das Autohaus melden.

## Willkommen bei den Unternehmen der Weitkamp-Gruppe.



Mercedes-Benz

Junge Sterne  
Transporter



Junge Sterne 

Autohaus Weitkamp GmbH & Co. KG  
Autorisierter Mercedes-Benz Verkauf und Service  
Schröttinghauser Straße 23-24  
32351 Stewede-Levern  
Tel. 05745 9211-0 · Fax 05745 9211-20  
service@weitkamp.de



Auto Service GmbH  
Freie Werkstatt und Tankstelle  
Leverner Str. 6  
32351 Stewede-Levern  
Tel. 05745 2121 · Fax 05745 1322  
autoservice@weitkamp.de



jung@smart



Autohaus Weitkamp GmbH  
Autorisierter Suzuki und smart Partner  
Am Dornbusch 2  
32312 Lübbecke  
Tel. 05741 2346-0 · Fax 05741 2346-29  
luebbecke@weitkamp.de



JCW Autovermietung GmbH  
Autovermietung  
Schröttinghauser Straße 23  
32351 Stewede-Levern  
Tel. 05745 9211-0 · Fax 05745 9211-20  
jcw-autovermietung@weitkamp.de